

21 Verkaufshistorie

21	Verkaufshistorie.....	1
21.1	Einleitung	2
21.2	Starten der Verkaufshistorie	4
21.3	Der Bildschirmaufbau	5
21.4	Suche	6
21.5	Das Suchergebnis	13
21.5.1	Allgemein	13
21.5.2	Kalkulation nur diese Position	14
21.5.3	Kalkulation Summe gesamte Auswahl	15
21.5.4	Rechnung öffnen.....	15
21.5.5	Liste drucken	15
21.5.6	Positionssummen	16
21.6	Verkaufshistorie über Dokument.....	18
21.7	Verkaufshistorie über Adresse	20

21.1 Einleitung

Mit dem Modul **Verkaufshistorie** bietet Ihnen HPAK-pro die Möglichkeit, detaillierte Auskünfte über die Frage "Wer hat was wann gekauft?" zu erhalten. Darüber hinaus weist das Programm auch die Kalkulation aus, mit der verkauft wurde. Die Kalkulation lässt sich auf ein einziges Material oder auf eine Summe einer Auswahl beziehen. So kann man auch schließlich nachvollziehen, wie der letzte Preis zustande kam und welche durchschnittlichen Erträge an einem verkauften Material/einer verkauften Leistung/eines verkauften Jumbos insgesamt oder durch einen bestimmten Kunden erzielt wurden.

HPAK-pro geht aber noch einen Schritt weiter und bezieht in diese Historie auch die Auftragsbestätigungen mit ein. Dies bedeutet, dass noch gar nicht verkauft wurde. So erhalten Sie gleichfalls eine Auswertung über beauftragte Materialien, Leistungen oder Jumbos.

Diverse Filter runden die Auswertung in der Verkaufshistorie ab.

Die Verkaufshistorie bietet Ihnen:

- Durchsuchen von Auftragsbestätigungen und Rechnungen nach beauftragten/berechneten Materialien, Leistungen, Jumbos und/oder Lohnpositionen
- Verwendung dabei des Kurztextes
- Dabei Differenzierung auf einen bestimmten Lieferanten oder eines Gewerkes.
- Eingrenzung über Zeitraum möglich
- Eingrenzung für eine Adresse möglich
- Eingrenzung über Warengruppe möglich
- Eingrenzung über Erlöskonten und Kostenstellen bzw. über deren Schablonen
- Auswertung speziell einer Position der Auswahl oder über deren Summe
- Suche nach Seriennummern (Ist das tatsächlich der Staubsauger dieses Kunden?)

- Öffnen der damaligen Auftragsbestätigung oder Rechnung aus der Auswertung heraus zum Wiederverwendung der Positionsdaten (Kopieren)
- Listendruck nach diversen Auswertungen

21.2 Starten der Verkaufshistorie

Für den Zugriff auf die Verkaufshistorie gibt es mehrere Möglichkeiten. Sie erhalten Zugriff auf die Verkaufshistorie über das **Hauptmenü - Weiteres - Verkaufshistorie** und starten das Modul für detaillierte Auswertungen. Gleichfalls haben Sie in der Dokumentbearbeitung in Ihrem aktuellen Dokument den Zugriff über die einzelne Position. Darüber hinaus wird die Verkaufshistorie in der Historie der Adresse zur Anzeige gebracht.

Klicken Sie auf die Schaltfläche **Verkaufshistorie** über **Hauptmenü - Weiteres - Verkaufshistorie**, öffnet sich diese.



Abbildung 1: Start der Verkaufshistorie

21.3 Der Bildschirmaufbau

Nach dem Klick auf die Schaltfläche **Verkaufshistorie** öffnet sich diese mit folgendem Dialog:

The dialog box is titled "WAS wurde WANN an WEN verkauft". It features a tabbed interface with two tabs: "Auftragsbestätigungen" (unselected) and "Rechnungen" (selected). Below the tabs are several sections:

- Position:** A group of radio buttons where "alle Positionen" is selected. Other options include "Material", "Leistung", "Jumbos", and "Lohn". To the right are input fields for "Kurztext", "Serien-Nr", and "Haupt-WG".
- Zeitraum:** A checkbox labeled "nur im Zeitraum".
- Kunde:** A checkbox labeled "nur für Kunden".
- Konten:** Two dropdown menus. The first is labeled "Erfloskonto" and the second "Kostenstelle". Both have a button with a magnifying glass icon and the text "<keine Einschränkung>".

At the bottom of the dialog are four buttons: "Suche starten" (with a magnifying glass icon), "Hilfe" (with a question mark icon), "Positionssummen" (with a summation symbol icon), and "Schließen" (with a window icon).

Abbildung 2: Start der Verkaufshistorie

Wie im gesamten Programm üblich, sollten Sie auch diesen Dialog von oben nach unten abarbeiten.

Ganz oben ist standardmäßig der Punkt **Rechnungen** aktiviert. Dies bedeutet, dass die Suche sich auf Rechnungen bezieht. Wollen Sie **Auftragsbestätigungen** durchsuchen, dann setzen Sie den Punkt entsprechend.

Wollen Sie **alle Positionen** der Rechnungen/Auftragsbestätigungen durchsuchen, so belassen Sie die Voreinstellung. Die Auswahl nach **Lieferanten**, nach einer bestimmten **Materialnummer**, einem **Kurztext**, einer **Seriennummer** oder einer **Hauptwarengruppe** steht Ihnen hier auch zur Verfügung.

21.4 Suche

Material

Wollen Sie nur Material suchen, dann setzen Sie den Punkt bei **Material**. Ihr Dialog ändert sich wie folgt:

The screenshot shows a SAP search dialog titled "WAS wurde WANN an WEN verkauft". At the top, there are two radio buttons: "Auftragsbestätigungen" (unselected) and "Rechnungen" (selected). Below this is the "Position" section with five radio buttons: "alle Positionen", "Material" (selected), "Leistung", "Jumbos", and "Lohn". To the right of these buttons is a "Lieferant" dropdown menu currently showing "ALLE LIEFERANTEN -". Below the dropdown are three input fields: "Nummer", "Kurztext", and "Serien-Nr". To the right of the "Serien-Nr" field is a "Haupt/WG" field. Below the "Position" section is the "Zeitraum" section with a checkbox "nur im Zeitraum" which is unchecked. Below that is the "Kunde" section with a checkbox "nur für Kunden" which is unchecked. At the bottom is the "Konten" section with two dropdown menus: "Erlöskonto" and "Kostenstelle", each with a "keine Einschränkung" button to its right. At the very bottom of the dialog are four buttons: "Suche starten", "Hilfe", "Positionssummen", and "Schließen".

Abbildung 3: Suche nach Material

Sie können hier über die Listbox **Lieferant**, die Suche auf einen bestimmten Lieferanten begrenzen.

Außerdem können Sie gezielt nach einer **Materialnummer** suchen lassen. Klicken Sie dazu auf die Schaltfläche **Nummer**. Sie verzweigen dann in den Materialstamm und können dort wie gewohnt das entsprechende Material auswählen und mit einem Doppelklick oder mit einem Klick auf die Schaltfläche **OK** die Materialnummer in die Verkaufshistorie übernehmen.

Die Eingrenzung über **Erlöskonten** und **Kostenstellen** bzw. über deren Schablonen ist hier auch möglich.

Leistung

Wollen Sie nur Leistungen suchen, dann setzen Sie den Punkt bei **Leistungen**. Ihr Dialog ändert sich wie folgt:

Abbildung 4: Suche nach Leistungen

Sie können hier über die Listbox **Gewerk**, die Suche auf ein bestimmtes Gewerk begrenzen.

Außerdem können Sie gezielt nach einer Leistungs**Nummer** suchen lassen. Klicken Sie dazu auf die Schaltfläche **Nummer**. Sie verzweigen dann in den Leistungsstamm und können dort wie gewohnt die entsprechende Leistung auswählen und mit einem Doppelklick oder mit einem Klick auf die Schaltfläche **OK** die Leistungsnummer in die Verkaufshistorie übernehmen.

Die Eingrenzung über **Erlöskonten** und **Kostenstellen** bzw. über deren Schablonen ist hier auch möglich.

Wollen Sie nur Jumbos suchen, dann setzen Sie den Punkt bei **Jumbos**. Ihr Dialog ändert sich wie folgt:

Jumbo

Abbildung 5: Suche nach Jumbos

Hier können Sie gezielt nach einer Jumbo**Nummer** suchen lassen. Klicken Sie dazu auf die Schaltfläche **Nummer**. Sie verzweigen dann in den Jumbostamm und können dort wie gewohnt den entsprechenden Jumbo aussuchen und mit einem Doppelklick oder mit einem Klick auf die Schaltfläche **OK** die Jumbonummer in die Verkaufshistorie übernehmen.

Die Eingrenzung über **Erlöskonten** und **Kostenstellen** bzw. über deren Schablonen ist hier auch möglich.

Lohn

Wollen Sie nur Lohnpositionen suchen, dann setzen Sie den Punkt bei **Lohn**. Ihr Dialog ändert sich wie folgt:

Abbildung 6: Suche nach Jumbos

Hier können Sie gezielt nach einer Lohn**Nummer** suchen lassen. Klicken Sie dazu auf die Schaltfläche **Nummer**. Sie verzweigen dann in den Lohnpositionsstamm und können dort wie gewohnt die entsprechende Lohnposition aussuchen und mit einem Doppelklick oder mit einem Klick auf die Schaltfläche **OK** die Lohnpositionsnummer in die Verkaufshistorie übernehmen.

Die Eingrenzung über **Erlöskonten** und **Kostenstellen** bzw. über deren Schablonen ist hier auch möglich.

Wollen Sie die Suche auf einen bestimmten **Zeitraum** eingrenzen, so setzen Sie das Häkchen bei **nur im Zeitraum**. Ihr Dialog ändert sich dann wie folgt:

**Suche
mit
Zeitraum**

The screenshot shows a SAP search dialog titled "WAS wurde WANN an WEN verkauft". It has two tabs: "Auftragsbestätigungen" (selected) and "Rechnungen".

Position:

- Radio buttons: alle Positionen, Material, Leistung, Jumbos, Lohn
- Lieferant: (dropdown)
- Buttons: (next to an empty input field)
- Buttons: (next to an empty input field)
- Buttons: (next to an empty input field) and (next to an empty input field)

Zeitraum:

- nur im Zeitraum
- von: (calendar icon)
- bis: (calendar icon)

Kunde:

- nur für Kunden

Konten:

- (dropdown) <keine Einschränkung>
- (dropdown) <keine Einschränkung>

Buttons:

- (with magnifying glass icon)
- (with question mark icon)
- (with summation symbol icon)
- (with window icon)

Abbildung 7: Suche im Zeitraum

Standardmäßig ist das aktuelle Datum voreingestellt. Sie können aber über die Kalenderfunktion das von Ihnen gewünschte Datum einstellen.

Wollen Sie die Suche auf einen bestimmten Kunden begrenzen, so setzen Sie das Häkchen bei **nur für Kunden**. Ihr Dialog ändert sich dann wie folgt:

Abbildung 8: Suche für Kunden

Hier können Sie gezielt nach einer Kunden**Nummer** suchen lassen. Klicken Sie dazu auf die Schaltfläche **Nummer**. Sie verzweigen dann in den Adress-Stamm und können dort wie gewohnt die entsprechende Adresse auswählen und mit einem Doppelklick oder mit einem Klick auf die Schaltfläche **OK** die Kundennummer in die Verkaufshistorie übernehmen. Über die kleine Schaltfläche mit dem roten Plus-Zeichen können Sie sich auch eine Auswahl von Adressen als Schablonen erstellen.

Haben Sie alle Einstellungen getroffen, könnte Ihr Dialog etwa so aussehen:

The screenshot shows a SAP search window titled "WAS wurde WANN an WEN verkauft". It contains several sections for filtering search results:

- Position:** Radio buttons for "alle Positionen", "Material" (selected), "Leistung", "Jumbos", and "Lohn".
- Lieferant:** A dropdown menu set to "- ALLE LIEFERANTEN -", with input fields for "Nummer", "Kurztext", "Serien-Nr", and "Haupt/WG".
- Zeitraum:** A checked checkbox "nur im Zeitraum" with date pickers for "von" (01.01.2007) and "bis" (04.05.2008).
- Kunde:** A checked checkbox "nur für Kunden", a "Kunde" dropdown set to "10000", and a "Suchbegriff" field containing "MUSTERMANN". To the right, customer details are displayed: "Herr Erwin Mustermann, Mustergasse 15, 12345 Modelberg, Tel. 01254568, Fax: 01253333".
- Konten:** Two dropdown menus for "Erfolgskonto" and "Kostenstelle", both set to "<keine Einschränkung>".

At the bottom, there are four buttons: "Suche starten" (with a magnifying glass icon), "Hilfe" (with a question mark icon), "Positionssummen" (with a summation symbol icon), and "Schließen" (with a close icon).

Abbildung 9: Beispiel für Suche

Sind die Einstellungen korrekt, können Sie zur detaillierten Auswertung auf die Schaltfläche **Suche starten** klicken.

21.5 Das Suchergebnis

21.5.1 Allgemein

Haben Sie die Suche durch einen Klick auf die Schaltfläche **Suche starten** angestoßen, erscheint sofort das Ergebnis auf Ihrem Bildschirm.

Verkaufshistorie - Suchergebnis

Beleg-Nr **00008/08** Datum **09.04.2008**
 Kunden-Nr **10000 MUSTERMANN**
 Lieferant **001 Lieferant 1**
 Material-Nr **HTR5050**
 Kurztext **Rohr HT-Rotstrich DN 50 x 500mm m.einseitiger Muffe**

Kalkulation
 Zeit (min) **21,00 = 0,35 h** Menge **16,00 m**

	Kosten	€	Aufschlag	€	Verkauf	€
Lohn	6,80	38,088 %	2,59	9,39		
Material	0,75	20,000 %	0,15	0,90		
Geräte	0,00	0,000 %	0,00	0,00		
Fremd	0,00	0,000 %	0,00	0,00		
Pauschal	0,00	0,000 %	0,00	0,00		
Summe	7,55	36,291 %	2,74	10,29		
			Rabatt	0,00 %	0,00	
Deckungsbeitrag	7,83	€ / h			10,29	

Deckungsbeitrag **7,83 € / h**

nur diese Position Summe gesamte Auswahl

Rechnung öffnen
Liste drucken

Ansicht
 Einzelpreis
 Gesamtpreis

86 Positionen erfüllen die Auswahlbedingungen.

Beleg-Nr	Datum	Kunden-Nr	Kunde	Pos-Nr	Menge	ME	Art	Lief./Gew	Nummer	Kl
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	1.10	2,00	ST	M	001	CASVAG25	Fe
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	1.11	1,00	ST	M	001	CAHSEK25	Fe
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	1.12	15,00	M	M	001	PEHDR1232	Di
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	1.13	2,00	ST	M	001	PLV3220	Ar
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	1.14	2,00	ST	M	001	PLW32	W
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	1.15	15,00	M	M	001	SPR28	Ed
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	2.1	14,00	m	M	001	HTR100100	Ri
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	2.2	15,00	m	M	001	HTR70100	Ri
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	2.3	16,00	m	M	001	HTR5050	Ri
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	2.5	16,00	M	M	001	CLIPPE550	Sc
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	2.6	15,00	M	M	001	CLIPPE570	Sc
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	2.7	14,00	M	M	001	CLIPPE5100	Sc
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	2.8	1,00	ST	M	001	SSPT50	Fe
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	2.9	2,00	ST	M	001	DRF	Di
00008/08	09.04.2008	10000	MUSTERMANN	3.2	1,00	ST	M	001	WESGD	W

Rechn-Nr / Datum / Artikel-Nr - Rechn-Nr / Artikel-Nr - Kunde / Kunde - Rechn-Nr / Kunde - Artikel-Nr

Abbildung 10: Suchergebnis

Hier erkennen Sie Folgendes:

- Der unten markierte Datensatz wird oben mit seinen Informationen und der Zuordnung zu der Rechnung, in der diese Position verkauft wurde, dargestellt.
- Darunter erscheint die tabellarische Auflistung der **Kalkulation** für
 - a) nur diese Position

- b) Summe der gesamten Auswahl
- c) Durchschnitt gesamte Auswahl.
- Rechts die Schaltflächen für **Rechnung öffnen** und **Liste drucken**.
- außerdem rechts die Option für die Anzeige des Einzelpreises oder des Gesamtpreises.
- am unteren Fensterrand finden Sie die Laschen für die Sortierung der Anzeige nach:
 - Rechnungs-Nr.
 - Datum
 - Artikel-Nr. - Rechn.-Nr.
 - Artikel-Nr. - Kunde
 - Kunde - Rechn.-Nr.
 - Kunde - Artikel-Nr.

21.5.2 Kalkulation nur diese Position

Bei der Anzeige der Kalkulation nur für die unten in der Liste markierte **Position** besteht die Möglichkeit, rechts neben der tabellarischen Übersicht zwischen der Ansicht des Einzelpreises und der des Gesamtpreises zu wechseln. Dabei bedeutet **Einzelpreis**, dass nur eine einzige Position unabhängig der in Rechnung gestellten Menge/Anzahl betrachtet wird. So bewirkt die Option **Gesamtpreis** die Betrachtung der in Rechnung gestellten Gesamtmenge.

Kalkulation					
Zeit (min)	21,00	= 0,35 h	Menge	16,00	m
Kosten	€	Aufschlag	€	Verkauf	€
Lohn	6,90	38,088 %	2,59	9,39	
Material	0,75	20,000 %	0,15	0,90	
Geräte	0,00	0,000 %	0,00	0,00	
Fremd	0,00	0,000 %	0,00	0,00	
Pauschal	0,00	0,000 %	0,00	0,00	
Summe	7,55	36,291 %	2,74	10,29	
		Rabatt	0,00 %	0,00	
Deckungsbeitrag	7,83	€ / h		10,29	
<input type="checkbox"/> nur diese Position <input checked="" type="checkbox"/> Summe gesamte Auswahl					

Abbildung 11: Kalkulation nur diese Position

Wie in der Kalkulation der Stammdaten oder der Positionen eines Dokumentes in der Dokumentbearbeitung besteht die Tabelle aus den Kosten (links), dem Aufschlag in Prozent (%) und Geld (Mitte) sowie dem Verkaufspreis (rechts). Außerdem wird der Deckungsbeitrag ausgewiesen.

21.5.3 Kalkulation Summe gesamte Auswahl

Bei der Anzeige der Kalkulation für die **Summe** der gesamten Auswahl werden alle in der unten befindlichen Auflistung gefundenen Materialien in die Betrachtung einbezogen.

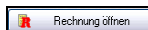
Kalkulation					
Zeit (min)	336,00 = 5,60 h		Menge	16,00 m	
	Kosten	€	Aufschlag	€	Verkauf
					€
Lohn	108,80		38,088 %	41,44	150,24
Material	12,00		20,000 %	2,40	14,40
Geräte	0,00		0,000 %	0,00	0,00
Fremd	0,00		0,000 %	0,00	0,00
Pauschal	0,00		0,000 %	0,00	0,00
Summe	120,80		36,291 %	43,84	164,64
			Rabatt	0,00 %	0,00
Deckungsbeitrag	7,83	€ / h			164,64
<input type="checkbox"/> nur diese Position / <input checked="" type="checkbox"/> Summe gesamte Auswahl /					

Abbildung 12: Kalkulation Summe gesamte Auswahl

Sie erkennen diesen Sachverhalt an der dargestellten Menge, wenn Sie die Kalkulation umschalten.

21.5.4 Rechnung öffnen

Mit der Schaltfläche



öffnen Sie die Rechnung, in der die markierte Position von Ihnen "damals" berechnet wurde. Dies bedeutet, dass Sie von hier die Dokumentbearbeitung starten und gleichzeitig die Rechnung geöffnet wird. Die Verkaufshistorie bleibt gleichfalls offen, so dass Sie in der Lage sind, zwischen beiden Programmen umzuschalten.

21.5.5 Liste drucken

Mit der Schaltfläche



stoßen Sie den Druck einer Liste an. Bitte beachten Sie dabei, dass der Inhalt der Liste sich nach Ihre Auswahl richtet, die Sie getroffen haben, bevor Sie die Schaltfläche **Suche starten** geklickt haben.

Die entsprechend Auswahl wird Ihnen im folgenden Dialog nochmals angezeigt:



Abbildung 13: Auswahlbedingungen Listen-Druck

Klicken Sie auf die Schaltfläche Vorschau, wird die Liste auf dem Bildschirm dargestellt:

Auswahlbedingungen			CSK Software GmbH		Schwerin, 04.05.2008							
Material gesamt Datum vom 01.01.2007 bis 04.05.2008 Kunden-Nr = 10000					Seite 1							
Typ	Dokument	Vom	Artikelnummer	Kurztext	Menge	Zeit	Lohn-EK Lohn-VK	Material-EK Material-VK	Geräte-EK Geräte-VK	Fremd-EK Fremd-VK	Pauschal-EK Pauschal-VK	E-Preis EK E-Preis VK
M	R 00001/08	31.03.2008		pauschaler Abschlag 25 % der Auftragssumme 12.091,45 €			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	10000	MUSTERMANN		1,00 Stück	0,00 h		0,00	0,00	0,00	0,00	3022,86	3022,86
M	R 00004/08	07.04.2008		Fahrtkosten			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	10000	MUSTERMANN		38,00 km	0,00 h		0,00	0,00	0,00	0,00	0,50	0,50
M	R 00008/08	09.04.2008	001-CRD25N	Hauptwasserstation CosmoClear RD 1* m.Druckminderer u.Schnellmontagesatz			0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
	10000	MUSTERMANN		1,00 ST	1,45 h		14,57	114,00	0,00	0,00	0,00	126,57
							20,13	136,80	0,00	0,00	0,00	156,93
M	R 00008/08	09.04.2008	001-CLPEP2618	Schlauchisolierung CosmoFlex 100% PE Plus 26 x 18mm ungeschliff m.Folie			1,62	5,37	0,00	0,00	0,00	6,99
	10000	MUSTERMANN		70,00 M	0,05 h		2,24	6,44	0,00	0,00	0,00	8,68
M	R 00008/08	09.04.2008	001-CLPEP2618	Schlauchisolierung CosmoFlex 100%								

Abbildung 14: Vorschau Listendruck

21.5.6 Positionssummen

Mit Hilfe der Auswertung über Positionssummen sind Sie in der Lage, z.B. Auswertungen unterschiedlichen Inhalts zu tätigen.

- Welche Positionen hat Kunde X mit welchen Preisen gekauft?

21.5 Das Suchergebnis

- Mit welchen Aufschlägen haben Sie verkauft?
- Welchen Deckungsbeitrag haben Sie erzielt?
- Welche Erträge haben Sie erzielt?
- Welche Rabatte haben Sie gewährt?
- etc.

Diese Auswertungen lassen sich mit den gleichen Filtern je Positionart setzen, als wenn Sie die Verkaufshistorie wie oben beschrieben tätigen, also für eine bestimmte Materialnummer, für einen bestimmten Kunden, in einem bestimmten Zeitraum etc.

Eine Listenvorschau für alle Leistungen eines Kunden könnte so aussehen:

Anzahlbedingungen		CSK Software GmbH		Schwern, 04.05.2006								
Leistungen des Typs		Datum von 01.01.2007 bis 04.05.2006		Seite 1								
Kunden-Nr. = 9000												
Type	Dokument	Vom	Artikelnummer	Kürztext	Menge	Zeit	Lohn-EK Lohn-VK	Material-EK Material-VK	Geräte-EK Geräte-VK	Fremd-EK Fremd-VK	Pauschal-EK Pauschal-VK	E-Preis EK E-Preis VK
L	R	00004/06	07.04.2006	Arbeitszeit								
		10000	MUSTERMANN		1,00 h	2,40 h	30,66 45,00	0,00 0,00	0,00 0,00	0,00 0,00	0,00 0,00	30,66 45,00
L	R	00008/06	09.04.2006	001-00056	Armaturen, Ventile und Zubehör für Wasserverteilung und Boilerschluß							
		10000	MUSTERMANN		1,00 Stk	3,20 h	64,77 89,47	117,66 141,18	0,00 0,00	0,00 0,00	0,00 0,00	182,42 230,65
L	R	00008/06	09.04.2006	001-00056	Zirkulationspumpe mit Armaturen und Zeitschaltuhr							
		10000	MUSTERMANN		1,00 Stk	1,00 h	19,43 25,94	96,10 114,12	0,00 0,00	0,00 0,00	0,00 0,00	114,53 140,96
L	R	00008/06	09.04.2006	001-00071	Unipipe Mehrschichtverbundrohr bis 2 x 2,25 mit							
		10000	MUSTERMANN		150,00 m	0,12 h	3,89 5,37	2,96 3,95	0,00 0,00	0,00 0,00	0,00 0,00	6,85 8,92
L	R	00008/06	09.04.2006		Kalt- oder Warmwasserschluß herstellen und maßlich fixieren							
		10000	MUSTERMANN		22,00 Stk	0,30 h	6,48	6,00	0,00	0,00	0,00	11,48

Abbildung 15: Positionssummen zu einem Kunden

Sie erkennen die komplette Kalkulation aller an den Kunden verkauften Materialien, einschließlich der Aufschläge, Erträge, gewählter Rabatte etc.

21.6 Verkaufshistorie über Dokument

Die Verkaufshistorie ist in der Dokumentbearbeitung sehr hilfreich, um schnell analysieren zu können, ob z.B. der Kunde, für den Sie gerade ein Angebot erarbeiten, dieses Material, diese Leistung oder diesen Jumbo schon einmal bei Ihnen gekauft hat.

Haben Sie Ihr aktuelles Dokument geöffnet und klicken mit der Maus auf die Gesamtsumme der Position, öffnet sich das Kalkulationsfenster. So etwa:

The screenshot shows a document titled 'Angebot 00001/08' with the recipient 'Sanitäranlage' and the name 'Hi, Heinz'. The document text includes a thank you message and a request for a quote. Below the text is a table of positions:

Pos	Menge	ME	Bezeichnung	G-Preis
1. Kalt- und Warmwasserleitungen				
1.1	1,00	ST	Hauswasserste m Druckminder	156,93 €
1.2	1,00	St	Armaturen, Ver Wasserverteilu	230,65 €
1.3	1,00	St	Zirkulationsp Zeitschaltuhr	140,96 €
1.4	150,00	m	Unipipe Mehrs 2,25 mit	338,00 €

The calculation window for 'Materialposition 001-CCRD25N' is open, showing a detailed cost breakdown:

Kosten	€	Aufschlag	€	Verkauf
Material	114,00	20 %	22,80	136,80
Lohn	14,57	30,161 %	5,56	20,13
Geräte	0,00	**** %	0,00	0,00
Fremdleistung	0,00	**** %	0,00	0,00
Summe Kosten	128,57	22,058 %	28,36	156,93

The window also shows a 'VK-Historie' button and a 'gültige Kalkulation' dropdown menu.

Abbildung 16: Verkaufshistorie im Dokument

Hier finden Sie den Button rechts oben **VK-Historie**. Klicken Sie den Button an, öffnet sich ein kleines Auswahlmü:

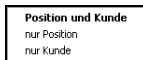


Abbildung 17: Auswahlmü

Die Zeilen des Menü haben folgende Bedeutung:

Das Anklicken der ersten Zeile **Position und Kunde** schaut automatisch in der Verkaufshistorie nach, ob dieser Kunde diese Position schon irgendwann einmal bei Ihnen gekauft hat. Dabei wird die

Verkaufshistorie geöffnet und das Ergebnis steht Ihnen augenblicklich zur Verfügung.

Hat der Kunde genau diese Position noch nie bei Ihnen gekauft, meldet HAPAK-pro Ihnen: "Nichts gefunden."

Das Anklicken der zweiten Zeile **nur Position** schaut automatisch in der Verkaufshistorie nach, wie diese Position überhaupt an alle Kunden bei Ihnen verkauft wurde.

Das Anklicken der dritten Zeile **nur Kunde**, schaut automatisch in der Verkaufshistorie nach, wie der Kunde z.B. andere Materialien bei Ihnen gekauft hat.

21.7 Verkaufshistorie über Adresse

Die Stammdaten einer Adresse haben Ihre eigene Historie. In dieser Historie ist die Verkaufshistorie ein Teil. Allerdings ist dies nur eine Anzeige. Sprich: Das Modul Verkaufshistorie wird von hier aus nicht gestartet. Es kommen aber alle verkauften Materialien, Leistungen, Jumbos genau dieser Adresse zur Anzeige.

Wenn Sie die Verkaufshistorie über die Adresse starten wollen, um ggfs, Zeiträume, Lieferanten, Gewerke einzugrenzen, so sind Sie ja in der Lage, die Schaltflächen zum Aufrufen der Programme aus der Adresse heraus von (HAPIN) entsprechend zu konfigurieren.

Beleg-Nr	Datum	Pos-Nr	Menge	ME	Art	Lief/Gew	Nummer	Kurztext
00008/08	09.04.2008	4.2	40,00	M	m	001	UCRS20BL	Mehrschichtverbundrohr Unipipe 20x2,25mm ¶ im Schutz
00008/08	09.04.2008	4.2	40,00	M	m	001	PEHDR1250	Druckrohr PE-HD 50x 4,6mm PN 12,5 11/2" ¶ DIN 8074
00008/08	09.04.2008	4.2	1,00	psch	L		"manuell"	Saug- und Druckleitungen bis jeweils 40 m
00008/08	09.04.2008	4.1	1,00	ST	M	001	AF11CMC305EM	Regenwasserversorgungsanlage W/ilo ¶ AF 11 Comfort M
00008/08	09.04.2008	3.14	1,00	DOS	m	001	GCKS	GC Zwei Komponenten-Schnellschaum ¶ z.Tuerzeugernic
00008/08	09.04.2008	3.14	1,00	ST	m	001	PORTERSC2J	Brausegarnitur Croma/Porter/C verchromt ¶ m.Brausehalte
00008/08	09.04.2008	3.14	1,00	ST	m	001	ESMARTW	Einhand-AP-Badebatterie Eurosmart ¶ o.Garnitur verchromt
00008/08	09.04.2008	3.14	1,00	ST	m	001	AGSDF	Farbset zu Wannen-garnitur m.Drehgriff ¶ verchromt
00008/08	09.04.2008	3.14	1,00	ST	m	001	AGSD	Funktionseinheit f.Wannen-garn. m.Drehgr. ¶ m.Geruchive
00008/08	09.04.2008	3.14	1,00	ST	m	001	DTDPWTAET140N	Wannen-raeger Derby-Top f.Eckwanne neu ¶ Derby-Top
00008/08	09.04.2008	3.14	1,00	ST	m	001	DTOPE140N	Eckwanne Acryl Derby-Top 140cm neu ¶ weiss
00008/08	09.04.2008	3.14	1,00	St	J		"manuell"	Eck-Badewanne
00008/08	09.04.2008	3.13	1,00	ST	m	001	PRIR90	Rund-Duschwand Prima 900x1850mm Rad 55cm ¶ Profil
00008/08	09.04.2008	3.13	1,00	ST	m	001	UNISSC2J	Brausegarnitur Unica'S 90cm verchromt ¶ m.Schl.160cm/
00008/08	09.04.2008	3.13	1,00	ST	m	001	DTOPTB	AP-Brause-Thermostat Derby-Top ¶ verchromt

Abbildung 18: Verkaufshistorie aus der Adresse

Haben Sie weitergehende Fragen: Wir sind nicht weiter von Ihnen entfernt als Ihr nächstes Telefon.